

<登壇企業>株式会社hoope

<会社概要>

- ◆設立 2022年11月
- ◆代表者名 望月 良祐
- ◆本社所在地 神戸市東灘区向洋町中6丁目9番地 KFM8F
- ◆事業内容

①LINE診察券事業

- ・医療運営における新規患者獲得（既存チャネル）の限界を解決。
- ・LINEを基盤とした患者と医療機関をつなぐ、スマートな医療受付システムを開発。
- ・全国の医療機関向けにシステムの販売を行う。
- ・診察券システムをLINE公式へ組み込むことで、インフラ的に患者のアカウント取得が可能に。
- ・情報発信やアプローチのマーケティング基盤を構築・活用する。

<競合品・サービスと差別化のポイント>

- ・LINEを基盤に開発したシステム。システムの対応領域を限定することで導入ハードルを下げる。

②自費診療事業

- ・保険収益に依存する医療機関へ、新たな自費収益サービスを構築。
- ・X線や造影剤を使わず、体の隅々まで微細な病変を捉える負担の少ない全身MRI検査を提供。

- ・MRIの空き稼働時間を有効に活用。

<競合品・サービスと差別化のポイント>

- ・予約、決済、検査結果送付までをシステムで行うことで来院から検査完了まで30分で提供が可能。

③HR事業

- ・運営に欠かせない人材の採用を支援。
- ・煩雑な求人掲載業務を代行し法人が求める人材を最短で獲得できるようサポートするサービス

<競合品・サービスと差別化のポイント>

- ・自社ノウハウと求人連携システムを組み合わせることで求人露出量を増やし広告コストを75%削減。

<現状の課題>

事業支援

<医療機関の開拓>

- ・医療運営に欠かせない採用課題を抱える医療機関が多い。しかし、医療機関との接点を持つ社内リソースは限られている。弊社事業の商談機会を増やすことが重要。



<希望する支援内容>

<医療機関との商談の機会>

- ・新たに商談可能な医療機関をご紹介頂きたい。全国の医療機関へサービス提供が可能な為、エリアに制限無し。また、医療業界に限定せず同様の採用サービスの提供も可能（実績：美容師、警備、営業、事務、軽作業、建築など）



<支援により期待される効果>

<コスト引下げと利益増加>

- ・求人情報を弊社システムへ集約することで効率的な求人露出ができる。集約することと自社ノウハウを組み合わせることで更に、集客コストを引下げ利益率の向上が期待できる。

OpekuraLINE診察券とは?

Service

LINEのリッチメニューから診察券を出せるように

・IT化

・効率化

・非接触化

を促進します。

また、来院した患者様がLINEの友だち追加を行う為圧倒的な友だち数増加に繋がります。



EXクリニック

EX全身がんドック、EX脳ドックなどの認知・普及における拠点とするべく、「EXクリニック」を新規開院。

システムインフラの構築、WEB制作など総合プロデュースを行っています。

EXクリニック 大阪梅田院

