

## 2020 販路開拓サポートセミナー

# 日本全国を旅するバイヤーに学ぶ “売れる商品”の作り方

全国各地の逸品を取扱い、大手バイヤーも商品を探しに訪れることの多い「食のセレクトショップ きしな屋」代表の岸菜賢一氏を招き、“売れる商品”の作り方について、パッケージや価格設定、店頭での販売方法など様々な観点からお話しいたします。

あわせて、2020年度に神戸商工会議所がきしな屋と連携して実施する「“売れる商品づくり”サポート事業」（商品開発から実店舗でのテスト販売、バイヤーによるフィードバックまで“売れる商品”づくりをパッケージで支援する事業）についての説明会を行います。

自社商品のブラッシュアップや新商品開発などにご関心のある方はぜひ多数ご参加ください。

★開催日：2020年4月13日（月） 14時～17時

★場 所：神戸市産業振興センター9階「901会議室」（神戸市中央区東川崎町1-8-4）

★内 容：

- ① 「日本全国を旅するバイヤーに学ぶ“売れる商品”の作り方」  
講師：食のセレクトショップ きしな屋 代表 岸菜 賢一 氏

### 【食のセレクトショップ きしな屋 ご紹介】

代表者の「旅するバイヤー」岸菜賢一氏が日本全国の中小メーカーを訪れ、目利き・味利きをして見定めた逸品だけを取り扱う食のセレクトショップ。

現在、せんば店（大阪市中央区）と枚方店（枚方市）の2店舗を展開する。

店舗には一般の消費者はもとより、生産者や大手企業のバイヤーなども訪れるなど、食品流通業界関係者から注目されており、京阪百貨店等で、きしな屋「ひとりで全国物産展」を開催する。



- ② 説明会：「“売れる商品づくり”サポート事業の実施」について  
神戸商工会議所 経営支援センター 担当者

★対 象：企業経営者、商品企画・開発担当者、営業担当者等

★定 員：80名（先着順・定員に達し次第、受付を締め切ります）

★参加費：無料

【お申込み】 右記のURLもしくは二次元コードからお申込ください！

URLもしくは二次元コードより申込フォームにアクセスの上、  
エントリーを行ってください。



<https://kobe-bizmatch.jp/>

「“売れる商品づくり”サポート事業」の詳細および本セミナーのお申込は裏面をご覧ください➡

主催：神戸商工会議所（公財）神戸市産業振興財団 神戸信用金庫

## 「売れる商品づくり」サポート事業」について(概要・仮)

全国各地の逸品を取り扱い、大手バイヤーも商品を探しに訪れることの多い、「食のセレクトショップ きしな屋」と神戸商工会議所が連携し、兵庫・神戸の食品メーカーを対象として、「売れる商品づくり」をテーマに、

- ① セミナー・相談会
- ② 商品ブラッシュアップ、新商品開発
- ③ 実店舗でのテスト販売
- ④ バイヤーによるフィードバック ⇒ さらなる商品のブラッシュアップ

まで一連の支援を行う事業です。

貴社の「売れる商品づくり」にお役立ていただけます。

### 内容

【事業実施スケジュール（予定）】	
4月中旬～5月中旬	事業参加申込受付期間
5月下旬	テスト販売に向けた相談会 (販売希望商品に関する相談や商品作り、ブラッシュアップのアドバイス等)
6月～8月	きしな屋でのテスト販売（前半） ※期間中、出品者による店頭販売を各社1日以上実施
8月頃	中間フィードバック・相談会 (テスト販売前半の振り返り、商品ブラッシュアップのアドバイス等)
9月～12月	きしな屋でのテスト販売（後半） ※期間中、出品者による店頭販売を各社1日以上実施
2021年1月以降	テスト販売実施終了後のフィードバック

※本事業へのお申込み方法等、その他の詳細につきましては4月13日の表面記載のセミナー・説明会にて説明致します。ご関心ございましたら是非セミナーにご参加ください。

### 店舗写真 (ご参考)



### [問合せ先]

神戸商工会議所 経営支援センター（常深・竹下）

〒650-0044 神戸市中央区東川崎町1-8-4 神戸市産業振興センター6階

TEL : 078-367-2010 FAX : 078-371-3390